



18 si 19 Noiembrie
Cel mai important
eveniment al
anului pentru
Directorii de
Vanzari

*Ce ma asteapta in 2011
in privinta vanzarilor?*

*Ce imi mai pregateste **Criza**?*

*Care mai sunt **salariile** in domeniu?*

*Ce **tehnici noi** se folosesc pentru
cresterea vanzarilor?*

CNDV 2010 - 18 si 19 Noiembrie 2010



Bogdan COMANESCU
SALES EXPERT
& MOTIVATIONAL TRAINER
20 de ani de experienta
nationala si internationala in
vanzari si dezvoltare comerciala

“La ce sa ne asteptam in 2011?”

Este intrebarea pe care mi-o pun cel mai des, in ultima vreme, Directorii Generali si Directorii de Vanzari cu care lucrez.

O singura persoana **NU poate sa raspunda corect** la aceasta intrebare. Raspunsul corect il poate da doar o echipa de profesionisti cu specializari in diferite domenii!

De aceea am organizat CNDV-ul, pentru ca **specialistii** sa va raspunda direct la intrebari si sa ofere solutii!

Have fun!

Cu prietenie,
Bogdan COMANESCU
Accelera®

Cine vine?

CNDV 2010 - 18 si 19 Noiembrie 2010

***Directori de Vanzari si
Specialisti in Vanzari***

de la companiile care vor sa
isi **creasca vanzarile** in 2011.

***Directori de Vanzari si
Specialisti in Vanzari***

de la **Concurenta ta!**

***Directori de Vanzari si
Specialisti in Vanzari***

care au ceva **important** de spus in acest domeniu.



Cine prezinta?

CNDV 2010 - 18 si 19 Noiembrie 2010

11 *Specialisti cu
experienta nationala si
internationala in Vanzari!*



Ce facem?

CNDV 2010 - 18 si 19 Noiembrie 2010

Prezentari scurte si Workshop-uri lungi

in care gasim **raspunsuri concrete** la intrebarile
care **nu te lasa sa dormi** noaptea!



Solutii

De ce sa vin?

Meriti!



CNDV 2010 - 18 si 19 Noiembrie 2010

Ai **doua** mari motive:

***1. Sa iti cresti vanzarile
in 2011!***

si

***2. Pentru ca meriti
2 zile de invatare si distractie
cu cei mai buni in domeniu.***

Cat costa?

CNDV 2010 - 18 si 19 Noiembrie 2010

Este scump*! Las-o balta!



Vezi www.devanzari.ro

****Maxim 0,1%*** din cat ai putea sa
iti cresti vanzarile in 2011 daca lucrezi
intr-o ***companie foarte mica.***

Garantat! Eu, ***personal,*** iti garantez asta! Aminteste-
mi in timpul conferintei. Reusesti sau iti returnez banii!

Detalii?

www.devanzari.ro